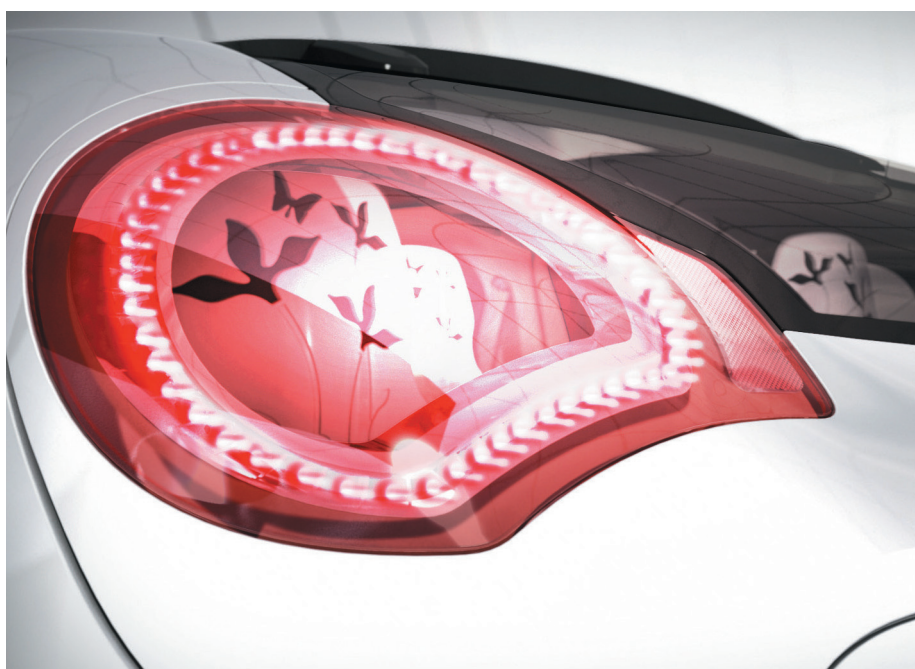


À L'HEURE DU CHOIX

CONSO. NORM.	CO ₂ /TVS	PRIX (SELON EQUIPEMENT)	CV
7,8/4,9/5,9	157 g/1570 euros	27.650 euros (Distinctive)	7
7,3/4,2/5,3	139 g/695 euros	31.700 euros (Ambiente)	8
5,7/4,1/4,7	123 g/615 euros	30.600 euros (Première)	7
7,5/5,3/6,1	169 g/2535 euros	26.000 euros (LT)	9
7,3/4,7/5,6	149 g/1490 euros	23.600 euros (Attraction)	6
7,3/4,2/5,3	139 g/695 euros	25.150 euros (Econetic)	6
6,7/5,0/5,6	147 g/1470 euros	25.300 euros (Elegance)	8
6,7/4,1/5,1	133 g/665 euros	32.250 euros (Classic)	7
7,4/4,8/5,8	154 g/1540 euros	26.200 euros (Edition)	7
6,9/4,5/5,1	140 g/700 euros	24.100 euros (Confort Pack)	6
6,0/4,4/4,9	130 g/650 euros	26.000 euros (Carminat)	6
7,5/4,5/5,6	149 g/1490 euros	32.750 euros (Vector)	10
6,5/4,4/5,1	136 g/680 euros	25.050 euros (Trend)	6



s'appliquera qu'à 50% et, dans ce cas, l'incidence du passage des 140 g s'en trouvera réduite d'autant.

LES TARIFS... LES VRAIS PRIX ET LES LOYERS

On pourrait alors aussi considérer une sélection par le tarif : là aussi, dans notre sélection, se distinguent nettement des produits "autour de 25.000" (à plus ou moins 2000 euros selon équipement) et trois modèles à plus de 30.000 euros. Pour autant, ce ne sont pas notoirement les plus chers qui se revendent toujours le plus mal. Cette hiérarchie se trouvera donc fortement tempérée si l'on opte pour la LLD où le loyer prend directement en compte le différentiel entre prix et valeur résiduelle. Il faut aussi considérer, chez certains constructeurs, de très sérieuses nuances entre les prix tarifs et les prix pratiqués, car si les ventes automobiles se sont statistiquement bien comportées en ce début d'année, la situation réelle du marché est plus contrastée. Les petites autos à moins de 120 g s'achètent comme des petits pains, alors que les plus grosses se vendent beaucoup moins spontanément. Certaines imposent le soutien de solides remises, parfois affichées clairement, parfois négociées plus discrètement, parfois concédées aux loueurs mais pas au client lambda.

POUR SOI OU POUR... LES AUTRES

Enfin, et c'est heureux, aucune automobile n'est réservée à une clientèle socialement définie, et c'est particulièrement le cas de ces berlines dites moyennes supérieures qui, dans certaines entreprises, seront utilisées par des collaborateurs salariés et dans d'autres par le dirigeant actionnaire principal. La perception de l'intérêt (de l'entreprise et/ou de l'utilisateur) peut donc laisser une marge d'interprétation, sachant qu'une auto, qu'elle soit tarifée 20.000 ou 35.000 euros, ne s'amortit qu'à hauteur du plafond de 18.300 euros. Enfin, dans le système des IK, elle s'indemnise uniquement sur la base de sa puissance fiscale (indifférente au CO₂) et si son prix est alors à la charge de l'utilisateur, la TVS est toujours à la charge de l'entreprise. Alors, au bout du compte, selon que l'on choisit l'auto pour soi ou pour les autres...

■ DOSSIER RÉALISÉ PAR J.-P. DURAND